

WO **LEIDENSCHAFT**
AUF **LEISTUNG** TRIFFT.



Christine Manthey im Gespräch mit Niko Gerken, Württembergische Versicherung im Landkreis Rotenburg Wümme und Hamburg.

VITA NIKO GERKEN

Niko Gerken, geboren am 19. September 1988, ist ausgebildeter Kaufmann für Versicherungen und Finanzen mit dem Schwerpunkt Versicherung.

Seit 2010 ist er bei der Württembergischen Versicherung tätig. Dort leitet er mit seinem Team eine spezialisierte Schwerpunktagentur mit Fokus auf die Absicherung von **Sportwagen und Exoten** – deutschlandweit.

Zudem liegt ein weiterer Schwerpunkt auf der **ganzheitlichen Beratung und Absicherung** von **Gewerbe- und Industriekunden**.





CM: Lieber Herr Gerken, Sie führen eine, seit vielen Jahren erfolgreiche, Generalagentur im Landkreis Rotenburg Wümme (Niedersachsen) und Hamburg der Württembergischen Versicherung. Über die Grenzen von Niedersachsen und Hamburgs hinaus bieten Sie einen umfassenden Service an und das für Privatkunden und Unternehmer. Was zeichnet Sie ganz besonders aus?

NG: Für uns steht eine vertrauensvolle, langfristige und offene Kundenverbindung/Kommunikation im Vordergrund – der Kunde bekommt nichts, was er nicht wirklich braucht/benötigt. Kaufmännisch verbindlich, nachhaltig, ehrlich und fair – dass darf unser Kunde erwarten. Mit individuellen und maßgeschneiderten Versicherungskonzeptionen fühlen sich unsere Kunden wohl – das teilweise schon generationsübergreifend. Unsere spezielle Absicherung für Sportwagen und Exoten ist deutschlandweit gefragt. Gerade im Schadenbereich ist unsere vorhandene Expertise seit Jahrzehnten am Markt führend.

CM: Sie lieben den Motorsport und fahren auch selbst gerne mal auf der Rennstrecke. Gerade deshalb wissen Sie, wovon Sie sprechen, wenn es um die Absicherung sehr luxuriöser und teurer Fahrzeuge geht. Auf was genau haben Sie sich hier in diesem Bereich spezialisiert?

NG: Die ganzheitliche Absicherung, Einzelfahrzeuge bis zur Flotte – viele Kunden haben mehrere Fahrzeuge bzw. wachsen über die Jahre in Ihrem Fuhrpark. Auch bei dem Thema Rennstrecke können wir individuell helfen. Sammlerfahrzeuge und auch Hypercars sichern wir ebenso ab. Widerbeschaffungswerte spielen ein großes Thema – teilweise steigen die Fahrzeuge im Wert – dass muss richtig versichert sein/werden.

CM: Was unterscheidet die „klassische“ Autoversicherung von einer Versicherung für hochwertige Sportwagen?

NG: Das wäre im Detail zu lang – die Werte und die Nutzart der

Sportwagen sind größtenteils anders als beim klassischen Alltagsfahrzeug – hier muss auch die Versicherungskonzeption hochwertig sein und auf die individuellen Wünsche und Ansprüche der Kunden maßgeschneidert sein.

CM: Gilt es auch bei Young- bzw. Oldtimern diese speziell zu versichern?

NG: Der Oldtimerbereich nimmt stark zu und immer mehr Kunden, Deutschland weit, kommen auch in dem Bereich auf uns zu. Empfehlung an die Kunden: Immer ein Wertgutachten erstellen lassen, nach dem wir gerne versichern!

CM: Wie sieht der optimale Schutz für ein exklusives Premium-Fahrzeug bei Ihnen aus?

NG: Das ist allgemein schwer zu sagen: Vollkasko mit Premiumschutz! Jeder Kunde hat seine eigenen Vorstellungen, denen wir, wenn möglich, vollumfänglich nachkommen

CM: Ihr Tipp für alle Fahrzeughalter die schöne und luxuriöse Fahrzeuge lieben?

NG: Hegen und pflegen, aber auch so nutzen, wofür Sie gebaut sind – nur zum Stehen sind die Fahrzeuge zu schade.

CM: Sie sitzen mit Ihren Agenturen in Niedersachsen und Hamburg, haben aber Ihre Kunden deutschlandweit?

NG: Ja, durch Empfehlungen, eine saubere und schnelle Schadenbearbeitung, Sportwagen-Veranstaltungen, die wir auch teilweise selbst organisieren z.B. zwei große, mehrtägige, Ausfahrten im Jahr durch Europa, Kooperationen mit Autohäusern und Präsenz im Netz, kommen Kunden aus ganz Deutschland und teilweise auch aus dem Ausland auf uns zu.

CM: DAS LEBEN genießen bedeutet für Sie...?

NG: Spaß an dem zu haben, was man tut!